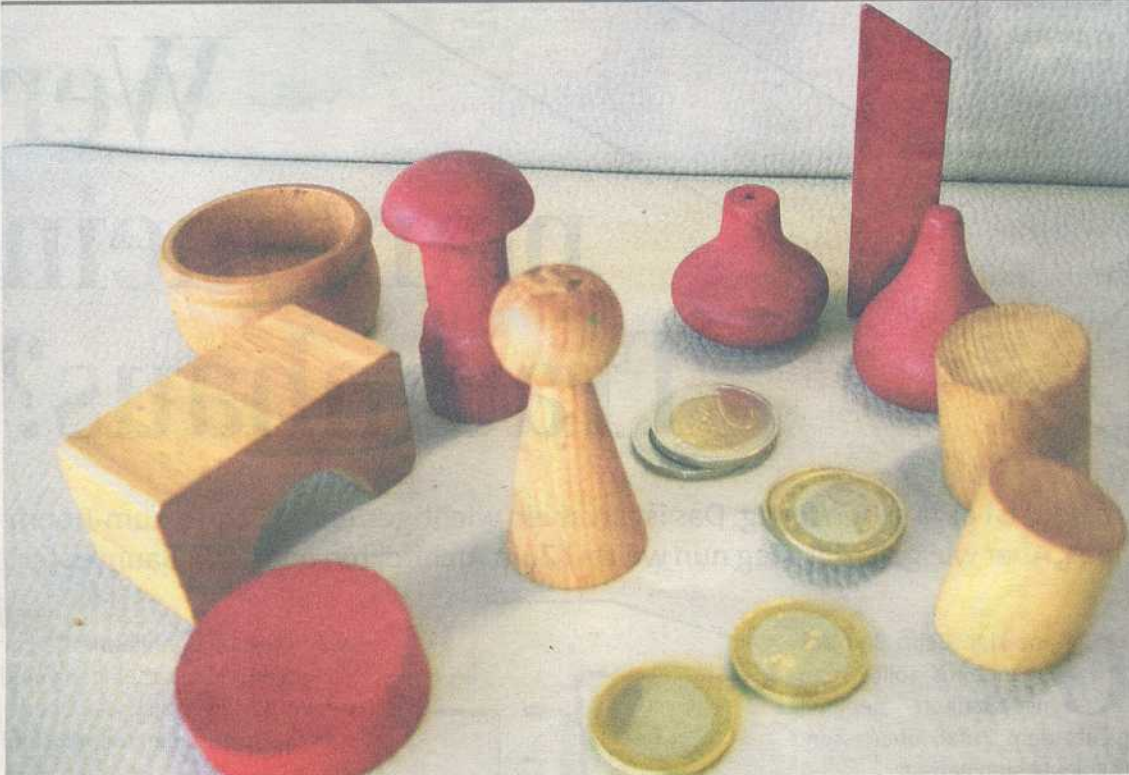


BAUEN & WOHNEN



◆ Mit der Coaching-Disc können Entscheidungen aus unterschiedlichen Blickwinkeln betrachtet werden FLORIAN (2)



„GELD IST EINE
RIESIGE PROJEKTIONS-
FLÄCHE FÜR UNSERE
WÜNSCHE UND
ÄNGSTE.“

MAG. VERENA FLORIAN,
GELDCOACH

Der Coach, mein Geld und ich

Wer ein Haus baut, braucht ein gesundes Verhältnis zum Geld, damit das Projekt nicht „flöten“ geht. Dank Geldcoach können viele Fragen im Vorfeld abgeklärt und Entscheidungshilfen gegeben werden.

Hausbauen ist meist eine der größten finanziellen Herausforderungen im Leben eines Menschen. „Genau aus diesem Grund haben wir Geldcoaching entwickelt“, erinnert sich Verena Florian. Die engagierte Vermögensberaterin hat im Zuge ihrer Arbeit festgestellt, dass ihre Kunden bei der Hausfinanzierung etwas anderes als Finanzprodukte brauchen. Und so veränderte sie ihr Geschäftsmodell. Seit nunmehr fünf Jahren betreibt Florian gemeinsam mit ihrem Mann ein Dienstleistungsunternehmen, das es bislang noch nicht gab: Geldcoaching. „Wir geben keine Lö-

sungsvorschläge, sondern begleiten Menschen bei Fragen wie: Was passiert mit mir, wenn ich einen Kredit aufnehme? Will ich 25 Jahre ortsgebunden sein und mich nicht verändern können?“, so die Geldexpertin. Auch seien viele Menschen, was Geld betrifft, in ihrem Glaubensmuster von der elterlichen Familie geprägt. Verena Florian: „Wie – das wird im Geldcoaching aufgedeckt und möglichst aufgelöst.“

Wie wird man Geldcoach?

Mittlerweile bietet das Ehepaar auch eine halbjährige Ausbildung für das Geldcoaching an. Voraus-

UMFRAGE

Tabuthema Geld. Über Arbeit, Politik oder Sex reden wir häufig – aber kaum über Geld. Eine deutsche Studie, bei der 1060 Personen im Alter zwischen 18 und 65 Jahren befragt wurden, ergab, dass gerade einmal vier Prozent der Bevölkerung mit Freunden oder Kollegen über ihre Finanzen sprechen. Damit ist Geld weit aus seltener Gesprächsthema als etwa die Arbeit (46 Prozent), politische Überzeugungen (20 Prozent) oder das Liebesleben (8 Prozent).

setzung dafür ist eine abgeschlossene Coachinausbildung. Florian: „Vorteilhaft ist, wenn man wie wir aus der Branche kommt, da man auch aus dem Bereich der Finanzwirtschaft eine fachliche Expertise hat.“ Im Moment sind die Florians die Einzigen, die Geldcoaching in dieser Form anbieten. Bereits 2013 wird es in Graz, Wien und München erste Absolventen geben.

Im Idealfall begleitet ein Geldcoach seinen Kunden sechs Monate lang, „weil sich von heute auf morgen Glaubensmuster nicht ändern“, so Florian. Der Kostenpunkt liegt bei 700 Euro, die auch in Raten bezahlt werden können.